



روشهای مدرن در برنامه ریزی و طراحی شبکه توزیع الکتریکی

محمد رضا گلکساز شیرازی	احمد صفری
mshirazi@frec-ir.org	asafari@frec.co.ir
دانشگاه آزاد اسلامی - واحد نیریز	شرکت برق منطقه ای فارس

کلمات کلیدی : شبکه توزیع ، برنامه ریزی ، بهینه سازی ، DMS

چکیده

در بسیاری از نقاط دنیا، ظهور فعالیت های خصوصی سازی در فرآورده های الکتریکی به تغییرات اساسی در طراحی، بهره برداری و طراحی شبکه های توزیع انرژی الکتریکی منجر شده است. در این بین طراحی شبکه های توزیع جنبه تجاری بیشتری نسبت به دیگر فرآورده های الکتریکی داشته و در کلیه سرمایه گذاریها و تصمیم گیریهای بهره برداری، سودآوری حرف اول را می زند. به منظور افزایش سودآوری سیستم، طیفی از تکنولوژی های نوین در ارتباط با سیستم های اطلاعاتی، اتوماسیون، الکترونیک قدرت و توزیع انرژی تولید شده بایستی به کار گرفته شود.

1- تغییر محیط کسب و کار

خصوصی سازی در عرصه برق و انرژی الکتریکی در بسیاری از نقاط دنیا آغاز شده است. در بسیاری از موارد، مصرف کنندگان برق پیمانکار انرژی مورد نیاز خود را از بین منابع مختلفی که وجود دارد، انتخاب می نمایند. هدف اصلی کاهش بهای برق از طریق ایجاد رقابت میباشد. دشواری های راه بر همگان آشکار است، اما بزرگترین تأکید بر آنهایی است که برق را فروخته و به مصرف کنندگان توزیع می نمایند. برنامه ریزان، طراحان و بهره برداران شبکه توزیع بایستی تغییرات عمده (نه جزئی) را در شبکه ایجاد نمایند. این امکان وجود ندارد که یک تعریف عمومی از قالب و الگوی جدید در توزیع ارائه نمود. در واقع نسخ متعددی از قالب های جدید توزیع وجود خواهند داشت. توزیع با انتقال تفاوت دارد. زیرا که انتقال غالباً در یک سطح ملی یا بین المللی تدوین می گردد، در حالی که توزیع برق بیشتر مبتنی بر تقسیم بندی های محلی است. همچنین یک دو جین از منابع انتقال در مقابل هزاران شرکت توزیع وجود دارد. نتیجه این خواهد بود که تنوع در چگونه خصوصی سازی شبکه های توزیع نسبت به شبکه های انتقال خیلی بیشتر خواهد بود. برخی بهره برداران انتظار دارند که تنها سطح انتقال سیستم هایشان خصوصی گردد و بنابر این عقیده، فشارهای بسیار زیادی بر مالکان و بهره برداران شبکه های توزیع به جهت ابداع روش، کاهش هزینه و رقابت به دلائل متعدد وجود خواهد داشت. اولاً آنها با صنعتی سروکار دارند که هم انتظارات از آن زیاد بوده و هم تعداد آن بسیار زیاد می باشد و هم اینکه تمامی اجزاء سیستم آن از استاندارد بالایی به لحاظ بهره وری، نسبت به نسل گذشته برخوردارند. ثانیاً مصرف کنندگان برق نیز باعث شده اند تا شرکت های توزیع در سطح بالایی از عملکرد و بهره وری قرار گیرند. ثالثاً توزیع مواجهه با رقابت بین دو صنعت دیگر (گاز و تکنولوژی های با راندمان زیاد آن) و

بسیاری بخش‌های خصوصی شده صنعت برق می باشد. و در آخر اینکه شرکت های توزیع بایستی به گونه ای عمل نموده که مخترعان را تحریک نموده و مشتریان جدید را جذب قلمرو سرویس‌دهی خود نمایند. در یک صنعت کاملاً رقابتی، دو نوع شرکت در سطح توزیع وجود دارد زیرا تحول توان (خدمات) از خود توان (تولید) مجزا می باشد. شرکت نوع اول را **DistCo** به معنی شرکت توزیع نامیده اند. **DistCo** هم به لحاظ وظیفه و هم از نظر اسمی از دیگر بخشها مجزا شده و به صورت یک شرکت مستقل عمل می نماید. **DistCo** ها تنها مسئولیت مالکیت و بهره برداری از سیستم توزیع را بر عهده دارند. **DistCo** فروشنده توان نمی‌باشد بلکه تنها خدمات تحویل توان را مهیا می نماید. (در واقع، خریدار توان است. نظیر آنچه بهره برداران انتقال در شرکت های خصوصی انجام میدهند، **DistCo** بایستی توان را از یک بازار رقابتی خریداری نموده به گونه ای که بتواند تلفات شبکه را فراهم نمایند).

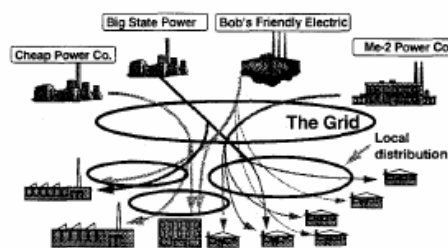
تأکید اولیه آن بر برنامه ریزی مؤثر، مهندسی و بهره برداری شبکه توزیع قرار دارد. علاوه بر خدمات تحویل توان، **DistCo** ممکن است سرویس های دیگری که مؤثر در قیمت برق بوده، نظیر خواندن کنتور و ظرفیت ذخیره را نیز ایجاد کنند.

نوع دوم شرکت در سطح توزیع **ResCo** به معنی شرکت خدماتی خورده فروشی انرژی، نامیده شده است. مصرف کنندگان برق، توان خود را از یک یا چند **ResCo** خریداری می نمایند. که ممکن است به صورت بخشی از یک تولیدکننده بزرگ توان عمل کند. برای مثال **ResCo** می تواند به عنوان بخش خرده فروشی شرکتی مستقل باشد که 20000 مگاوات تولید دارد. علاوه بر این **ResCo** میتواند در قالب یک خرده فروش خالص نیز عمل نموده که توان را در مقیاس کلان و به شکل انبوه خریداری کرده و بر چرخش آن در سیستم انتقال نظارت نماید. ظرفیت توزیع را از **DistCo** خریداری نموده و سپس آن را مستقیم به مصرف کنندگان می فروشد.

جدول (۱۷): مقایسه DistCo ها و ResCo ها در محیط اختصاصی

	DistCo's	ResCo's
Primary Scope	Ownership & management of the distribution system	Energy and services
Primary Product	Electric power delivery	Electric power
Customers	The ResCo's	End-users of electric power
Needs	To plan, engineer, and operate the delivery system	To study, plan for, and cost ways to get power to market
Business Framework	Regulated (although regulatory mechanisms will be different than today's mechanisms)	Unregulated (except for cases in which competition does not exist)

ResCo ها شرکت های خدماتی هستند. آنها علاقه مندند که مشتریان را تفکیک نموده و آنهایی را که سودآوری بیشتری دارند شناسایی نمایند تا بتوانند توان را به آنها بفروشند. تأکید اولیه ایشان بر مطالعه، طراحی و روش های متفاوت قیمت گذاری جهت وصول توان به بازار میباشد. **ResCo** ها مشتریان **DistCo** ها هستند زیرا **DistCo** ها سیستم دستیابی به شبکه توزیع و استفاده از آن را می فروشند.



شکل (۱۸): توزیع توان الکتریکی با رقابت کامل

شکل (۱۷) ساختار توزیع توان را در عرصه یک رقابت کامل نمایش می دهد. مصرف کنندگان حق انتخاب **ResCo** ها را دارند که انرژی مصرف کنندگان را از طریق شبکه توزیع **DistCo** ها تأمین می نمایند. تقریباً بدون استثناء، فقط یک مجموعه از خطوط شبکه توزیع برای یک محل مشخص وجود دارد. **DistCo** به گونه ای برنامه ریزی نموده که برای هر کس بصورت مطمئن و کارا، بهره برداری متعادلی را ارائه دهد. بطور مشابه از تبدیل **DistCo** ها به **ResCo** ها جلوگیری شده است.

آنها حداقل به لحاظ عملکرد و شاید از نظر اصول و مقررات واحدهای مستقلی هستند. **DistCo** بایستی نسبت به تمام **ResCo** ها بیطرف باشد. تمامی تولیدات و ارتباطات نسبت به **ResCo** ها به لحاظ عملکرد صحیح و مطمئن بایستی بررسی و رسیدگی گردند.

برای اطمینان از بیطرفی نسبت به تمامی **ResCo** ها لازم است کلیه هزینه های مورداستفاده سیستم ثبت گردیده و پس از آن با غیرفعال نمودن ویژگی ها و هرگونه شرایط تشخیص، تمامی **ResCo** ها را به لحاظ انتخاب در شرایط یکسانی قرار دهیم.

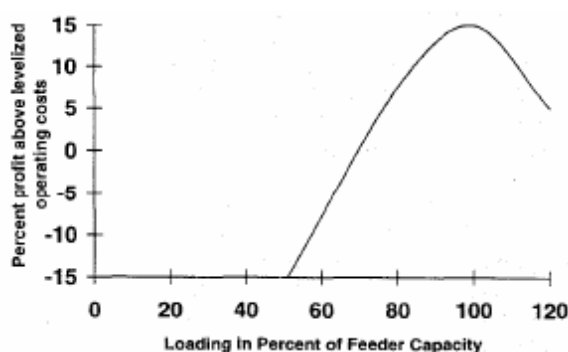
جدول (۱۸) اختلاف بین **DistCo** ها و **ResCo** ها را در یک محیط رقابتی بطور خلاصه نشان میدهد.

2- معیارهای جدید برای بهره برداری و طراحی شبکه های توزیع

📄📄📄📄 ماکزیمم کردن بهره برداری از سرمایه و دارایی موجود

مشاغلی که هدفشان جذب سودآوری بیشتر می باشد بایستی سودآوری هر یک از اموال و دارایی های خود را بشناسند. برای یک شرکت توزیع لازم است که مقدار درآمد بدست آمده از اجزاء مختلف سیستم و همچنین ارزش بهره برداری از این اجزاء شناخته شده باشد.

شکل (۱۹) یک مطالعه واقعی را نشان می دهد. این شکل سودآوری یک فیدر اختصاصی را برحسب تابعی از نرخ بارگذاری فیدر نشان می دهد. فیدر زمانی، خود را بروز می دهد که نرخ بارگیری آن از 50 درصد ظرفیت حرارتی ماکزیمم آن بیشتر می گردد. (این مورد خاص ارزش تلفات را از طریق نرخ مالیات پوشش میدهد. بنابراین تلفات بر آنالیز سودآوری تأثیری ندارد). ماکزیمم سودآوری زمانی ایجاد می شود که نرخ حرارتی از ماکزیمم بارگیری به اندازه 3 درصد بیشتر شود. چنین بررسی های سودآوری در آینده مرسوم تر خواهد گردید.



شکل (۱۹) : سودآوری فیدر برحسب بارگیری یک فیدر واقعی

در اکثر موارد، **DistCo** ها به این سمت متمایل می شوند که به ظرفیت بارگیری تجهیزاتشان در طی دوره بارگیری ماکزیمم نزدیک شده و یا حتی متجاوز گردند. افزایش و توسعه تعداد تجهیزات دینامیکی و تکنیک های

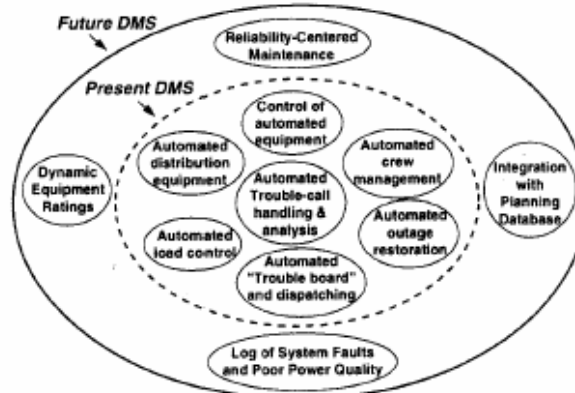
مانیتورینگ بر روی تجهیزاتی نظیر ترانسفورماتورها، کابل ها و خطوط هوایی امکان بهره برداری از حد بارگیری تجهیزات موجود را فراهم می نماید.

طبقه بندی دینامیکی روشن می سازد که ظرفیت بارگیری تجهیزات، مقداری استاتیک نبوده بلکه بستگی به بارگیری تجهیزات موجود، بارگیری تجهیزات جدید و درجه حرارت محیط دارد. به منظور کاربرد این روش در سطح وسیعی از شبکه فشار متوسط، نیاز به بکارگیری تکنیک‌های پیشرفته در بکارگیری سنسورهای اقتصادی و توسعه مدل های الکتریکی و حرارتی دقیق داریم.

مینیم کردن ارزش تعمیرات و نگهداری

توسعه روند یکپارچه سازی سیستم های اطلاعاتی بحرانی ترین عنصر در کاهش بهای تعمیرات و نگهداری میباشد. تداوم پیشرفت های فنی و اقتصادی در تکنولوژی اطلاعات روشهای مؤثرتری از جمع آوری، فیلترکردن، مرتب کردن و جمع بندی، پهنه وسیعی از اطلاعات گسترده در شبکه توزیع را ایجاد نموده است. یک راه حل استراتژیک که در سالهای اخیر توسعه یافته است، سیستم مدیریت توزیع می باشد (DMS) [1].

در شکل (3) تعدادی از قابلیت های مهم نمایش داده شده است که می تواند بخشی از سیستم مدیریت توزیع آینده را تشکیل دهند.



شکل (3): توسعه آینده قابلیت های DMS

ذیلاً این موارد بررسی شده اند:

محاسبات مربوط به دسته بندی تجهیزات دینامیکی بایستی در راستای **DMS** یا **SCADA** یکپارچه گردند. این ویژگی باعث میگردد که سیستم بطور مناسب عمل کرده به گونه ای که از بروز اختلال در تجهیزات ممانعت به عمل آید. کنترل از راه دور یا کلیدزنی اتوماتیک بار به منظور جابجایی بار از تجهیزات دارای اضافه بار و یا استراتژی های کنترل بار در محل های خاص میتواند انجام گیرد. این مورد، در بسیاری از موارد اجازه میدهد که ظرفیت بارگیری توزیع از 5 تا 10 درصد افزایش یابد.

نگهداری بامحوریت قابلیت اطمینان (**RCM**) میتواند به **DMS** های آینده اضافه گردد. در مفهوم **RCM** حساس ترین اجزاء در یک سیستم از دیدگاه قابلیت اطمینان مشخص شده اند و میزان قابل توجهی از هزینه نگهداری بر روی آن تجهیزات متمرکز شده است. اگر اطلاعات مناسب از وسایل مانیتورینگ در دسترس باشد آنگاه نگهداری میتواند به جای یک برنامه زمانبندی ثابت بر حسب وضعیت تجهیزات انجام پذیرد.

ترانسفورماتورها و کلیدهای فشار قوی تجهیزاتی بوده اند که در **RCM** و نگهداری قابل پیش بینی بکار گرفته میشدند. گرچه کاربرد **RCM** در سیستم های فشار قوی رایج تر بوده است، لکن کاهش قیمت سنسورها و سیستم های تشخیص دهنده توأم با زیرساختارهایی از سیستم اطلاعاتی پیشرفته این امکان را فراهم نموده است که کاربرد آنها در

سیستم ها و پست های ولتاژ متوسط نیز افزایش یابد. دخالت **RCM** در **DMS** آینده اجازه مانیتورینگ همزمان اجزاء بحرانی از تجهیزات شبکه را خواهد داد.

DMS آینده دارای این امکان میباشد که خطاهای سیستم را تعقیب یا قطع نماید. این ویژگی امکان مشخص سازی نقاط مزاحم را فراهم میسازد و همچنین امکان اعمال عملیاتی جهت کاهش قطعی ها. بطور مشابه، مانیتورینگ وسیع کیفیت توان به چندین دلیل اهمیت خواهد داشت: اولاً؛ قبل از هر گونه محاسبه کیفیت توان، الگوهای کار سیستم و داده های مناسب جمع آوری گردند.

ثانیاً **DistCo** ها بایستی توانایی مشخص سازی مصرف کننده خاصی که کیفیت توان ضعیفی دارد را داشته باشند. برخی مصرف کنندگان تجهیزات مانیتورینگ پیچیده ای در اختیار خواهند داشت که نسبت به اداره برق جزئیات بیشتری از وضعیت سیستم را به ایشان میدهد و نهایتاً اینکه **DistCo** ها نیاز خواهند داشت که به پیمانکاران خود نشان دهند که سیستم با چارچوب های مشخص نشده، تطابق دارد.

برای تجهیزات نرم افزاری که در برنامه ریزی و بهره برداری استفاده میگردند، مشابه بودن اهمیت دارد. حداقل سازی هزینه های نظارت مستلزم این خواهد بود که **DistCo** ها سیستم هایشان را با کمترین نرخ ممکن تغییرات از مرز مجاز بهره برداری نمایند. برنامه ریزان سیستم به جزئیات بیشتری از داده های بهره برداری به منظور توسعه اطلاعات دقیق تر از نقاط ضعف و قوت سیستم، نیاز خواهند داشت. آنها به منظور برنامه ریزی مؤثرتر توسعه شبکه نیاز دارند که چگونگی وضعیت فعلی بهره برداری سیستم را هرچه بهتر بدانند. بهره برداران نیاز دارند که بدانند سیستم چگونه طراحی شده است تا از حداکثر ظرفیت آن تحت شرایط طبیعی و اضطراری بهره برداری نمایند.

بنابراین **DMS** و ابزار نرم افزاری برنامه ریزان بایستی از یک محیط واسطه استفاده نموده و همچنین از یک بانک اطلاعاتی اجراگردند. در برخی موارد، ایشان از یک نرم افزار کاربردی نظیر برنامه پخش بار استفاده مینمایند.

نمایش چرخه انرژی و دستیابی به سیستم

همانگونه که تأمین کننده های انرژی به شبکه دسترسی دارند نظیر آنچه که در شکل (۷) نشان داده شده است مالکین شبکه های توزیع نیاز دارند که مسیر دستیابی به شبکه و چرخش انرژی را دنبال نمایند. ضروری است که صورت حساب دقیقی برای بخشهای مناسب تهیه شود.

سیستم دنبال کننده مسیر بایستی اطلاعات مورد نیاز جهت به روزآوری و توسعه سیستم را فراهم نماید، به همان شکلی که آنها را مستند نموده و دستیابی عادلانه را برایشان مهیا میسازد. ضروری است که ارسال کنندگان انرژی، دریافت کنندگان توان، میزان فروخته شده، زمان فروش، نقاط ورود به سیستم، نقاط بهره برداری از سیستم و ... ردگیری و دنبال شوند. برای تحقق این ایده، به قابلیت ها و امکانات اندازه گیری الکترونیکی و اقتصادی بیشتری نیاز است. کنتورها نیاز به دو روش ارتباطی و قابلیت های اندازه گیری همزمان دارند. در مواردی که مصرف کنندگان بیش از یک تغذیه کننده دارند (اصلی و پشتیبان)، کنتور بایستی مکانیزمی برای ثبت کیلو وات ساعت تغذیه کننده داشته باشد. تلاش ها و تحقیقات فنی در راستای توسعه کنتورهای اقتصادی و سیستم های ذخیره و محاسبه حجم انبوه اطلاعات، در دست اقدام است.

تفاوت گذاشتن بین کیفیت توان و قابلیت اعتماد

در بسیاری از محیط های خصوصی، قابلیت اعتماد و کیفیت توان محصولی هستند که همراه با انرژی فروخته میشود. تمامی مصرف کنندگان نمی خواهند که مبلغ یکسانی برای میزان مشخصی از کیفیت توان داده شده پردازند. در واقع مبلغی که مصرف کنندگان بابت قابلیت اعتماد و کیفیت توان می پردازند، تفاوت زیادی دارد. بسته های نرم افزاری متعددی عرضه شده اند که بهای قابلیت اعتماد را مطابق با نیاز مشتریان مشخص مینمایند. موارد متعددی وجود دارد که تأمین کنندگان انرژی سطوح کیفیت توان و قابلیت اعتماد توان را به مشتریان عرضه مینمایند.

کلیدزنی از راه دور و اتوماتیک در بسیاری موارد بکار گرفته شده است تا قابلیت اعتماد را از طریق کاهش طول دوره زمانی خاموشی، افزایش دهد. در قالب بخشی از **DMS** یکپارچه، کلیدزنی از راه دور میتواند زمان خاموشی را از چندین ساعت به چندین دقیقه کاهش دهد. تداوم توسعه کلیدهای اتوماتیک و کنترل از راه دور، کاربرد وسیعی از این وسایل را در آینده نوید میدهد. تولید متفرقه و ذخیره انرژی، منبع انرژی جداگانه ای را در زمان قطع منبع عادی ایجاد می نمایند.

بر حسب تهیه کیلووات ساعت مشترکین مبتنی بر پایه های قابلیت اعتماد و اقتصادی، تولیدهای کم متفرقه به خوبی با ایستگاه های تولید مرکزی و ساختارهای انتقال و توزیع رقابت نمی کنند. به هر حال برای مشترکینی که خاموشی برایشان هزینه های زیادی دارد، تولیدهای پراکنده (دیزل ژنراتور) یا ذخیره انرژی راه حل مناسبی است که شرکت توزیع به منظور افزایش قابلیت اعتماد می تواند از آن استفاده نماید. تداوم پیشرفت در تکنولوژی های تولید در مقیاس کم نظیر سلولهای سوختی میتواند کاربردهای بیشتری را در دهه بعد شامل شود.

یک وسیله مؤثر جهت تفکیک نمودن کیفیت توان مشترکین از طریق کاربرد وسایل اختصاصی کیفیت توان میباشد [۱۱]. بسته به مشخصات یک وسیله خاص به مشترکین کمک میگردد تا خاموشی های ایجاد شده در اثر نبود منبع تغذیه ازافت ولتاژ یا قطعی های لحظه ای جلوگیری گردد.

در برخی موارد، این قطعی ها صدها هزار دلار برای مشترکین ارزش دارند. اخیراً کلید های انتقال سیلیکونی ولتاژ متوسط با استفاده از تجهیزات الکترونیک قدرت، توسعه یافته اند. این کلیدهای انتقال برای کاربردهای مشترکین توسعه یافته به گونه ای که از دو خط ورودی استفاده می نمایند، اگر افت ولتاژ از حد آستانه ای بر روی منبع تغذیه طبیعی کمتر گردد، کلید در 2 الی 4 میلی ثانیه بار را به منبع دیگری منتقل می نماید، قبل از آنکه افت زیاد بار، به قطعی خط منجر گردد.

اخیراً از راه حل های دیگری در سطح ولتاژ متوسط با بهره گیری از تکنولوژی های الکترونیک قدرت، استفاده شده است. بسیاری از تغییرات ولتاژ، بجز موارد خاموشی و افت ولتاژهای خیلی زیاد میتواند با استفاده از تنظیم کننده استاتیکی ولتاژ جبران گردد. چنین وسایلی نظیر تپ چنجرهای بار الکترومکانیکی عمل مینمایند، با این تفاوت که تنظیم کننده های دینامیکی ولتاژ بین 1 تا 2 سیکل سریعتر عمل مینمایند.

3- تغییرات در برنامه ریزی شبکه توزیع

در صنعت خرده فروشی رقابتی، برنامه ریزی توزیع برای دو نوع شرکت توزیع: **ResCo** و **DistCo** متفاوت خواهد بود.

در ابتدا **ResCo** ها به منظور تعیین فرصت هایشان مبادرت به انجام بازاریابی جامع، نظارت و مطالعه قیمت براساس سود مینمایند تا مشخص شود که چگونه میتوانند از آنها سود ببرند و برنامه ریزی ایشان برای عقد قرارداد خرید ظرفیت توزیع از **DistCo** ها شامل استراتژی های بازاریابی و جایی جهت تعیین محل خرید میباشد. برای فعالیت در وضعیت کنونی صنعت برق، مشابهی وجود ندارد. به عبارت دیگر بسیار فراتر از سطح بازاریابی است که تولیدکنندگان برق امروزه انجام میدهند و انعکاس دهنده دقیقی از برنامه ریزی کارخانه های اتوماتیک و دیگر شرکت های مشتری محور است. این فعالیت پیش بینی بار نهایی و آنالیز قیمت برنامه ریزی تمام شده را شامل میشود و شاید به این دلیل باشد که برنامه ریزی بازار توزیع، جزء فروشی نامیده میشود.

هدف برنامه ریزی **DistCo** ها به چند دلیل متفاوت می باشد:

□ برنامه ریزی مبتنی بر احتمال به مخاطره افکندن که کاربردهای متعددی یافته است. مالکین شبکه همیشه بازدید از سرمایه گذاری خود را در زیر ساختارهای شبکه، تضمین نمی کنند. بسیار مهم است که از جنبه احتمالاتی شباهت رخدادهای آینده، ارزشیابی گردد و تا جایی که امکان دارد در دیگر موارد سرمایه گذاری نیز، این روش بکار گرفته شود. از روش های برنامه ریزی جدید که عدم قطعیت را نیز شامل است بایستی استفاده گردد.

برای مثال بجای کار بر روی یک‌روش پیش بینی بار قطعی، پیش بینی های آماری بایستی به کرات استفاده گردد تا از آن طریق احتمال بروز اندازه های مختلف و طول دوره های متفاوت در رشد بار ارزشیابی گردد.

□ قابلیت اعتماد یک فاکتور قطعی در فرایند برنامه ریزی محسوب می‌گردد. مشترکین مختلف برای قابلیت اعتماد ارزش متفاوتی قائل بوده و تمایل دارند که نرخ خاصی برای هر سطح مطلوب از قابلیت اعتماد پرداخت نمایند. برای ماکزیمم کردن سودآوری، ارزش قابلیت‌اعتماد در تصمیمات برنامه ریزی بایستی منظور گردد، با این هدف که تعادلی بین توقعات و سطح مناسب قابلیت اعتماد ایجاد گردد. قابلیت‌اعتماد کمیتی خواهد بود که در فرایند بهینه‌سازی ارزش و قیمت نقش خواهد داشت و نظیر آنچه که اکنون وجود دارد تنها سنجشی از چگونگی سیستم نخواهد بود.

□ روشهای برنامه ریزی یکپارچه بهینه شده بیش از گذشته مهم خواهد بود. بخش های برنامه‌ریزی سیستم نیروی انسانی کمتری خواهند داشت اما کماکان بایستی تمامی جنبه های ممکن توسعه و استحکام سیستم را در نظر بگیرند. این شامل روش های متداول توسعه شبکه های انتقال و توزیع، اتوماسیون توزیع، ذخیره ها و تولیدهای پراکنده و مدیریت بار میباشد. مادامیکه شرکتهای توزیع سعی می نمایند که سیستم هایشان را تا حد امکان در نقاط مرزی بهره برداری نمایند و از سرمایه گذاری در ساخت زیر مجموعه های جدید اجتناب کنند، کنترل بار بایستی به عنوان یک قید جدید منظور گردد. جنبه های اقتصادی اتوماسیون توزیع، تولیدات پراکنده و ذخیره انرژی نیز بایستی لحاظ گردد. روش های بهینه سازی سیستم نه تنها کمک کننده تصمیم گیری در یافتن سریع بهترین پاسخ میباشد بلکه توجیه کننده نیازهای سیستم به لحاظ سرمایه گذاری و مستند کردن فرایند برای سرمایه گذاران و بخش های خصوصی می‌باشد [1].

برای شرکت های توزیع، این محاسبات ارزش گذاری خدمات برای مشترکین خاص یا مکان آنها در شبکه اساس تصمیم گیری ها خواهد بود.

4- جمع بندی

رقابت صحیح در صنعت برق بدین معناست که بین محصول که همان توان الکتریکی میباشد از خدمات که تحویل توان الکتریکی میباشد، تفاوت قائل گردیم، موفقیت های مالی برای هر شرکت توزیع تضمین نشده است. بنابراین در نظر گرفتن سودآوری از تأکیده‌های اولیه ایست که در سرمایه گذاری ها بایستی مورد توجه قرار گیرد. برای افزایش سودآوری، شرکت های توزیع بایستی از راه حل های پیشرفته مربوط به آینده در تکنولوژی که مرتبط با سیستم های اطلاعاتی، اتوماسیون، الکترونیک قدرت و تولیدهای پراکنده است بهره جست. روش های برنامه ریزی شبکه بایستی در محیط هایی نظیر: آنالیز مبتنی بر احتمال به خطراتادن، بهینه سازی قابلیت اعتماد، سرمایه گذاری و بهینه سازی برنامه ریزی شبکه استفاده گردند.

5- مراجع

[1] Willis H L ,and Rackliffe G,1994, 'Introduction to Integrated Resource T&D Planning', ABB Power T&D Company Inc., Cary, NC, USA.

[2] Baldwin T, Ochoba R, Hirt R, July 1996, 'Selection of Power Quality Mitigation Solutions', Presented at IEEE Summer Meeting-Mexico Section.

[3] Willis H L, 1996, 'Spatial Electric Load Forecasting', Marcel Dekker, New York, USA.

[4] Willis H L, Tram H, Engel M, Finley L 1995, 'Optimization Applications to Power Distribution', IEEE Computer Applications in Power, Volume 8, Number 4, 12-17.